



Brevet fédéral Spécialiste technico-commercial

Vous avez un métier technique ? Vous voulez franchir le pas vers un poste de cadre technico-commercial avec des responsabilités ?

Ce Brevet sera un atout sérieux qui boostera votre employabilité. Les technico-commerciaux sont des professionnels très recherchés sur le marché du travail. Leurs connaissances et leur savoir-faire sont très convoités par les entreprises.

L'évolution technologique et les exigences du marché demandent des acteurs professionnels capables d'allier les aspects technologiques et économiques. Cette formation continue convient parfaitement à votre évolution professionnelle. Ouvrez de nouvelles perspectives !

Upgrade pour votre carrière

La filière de formation «Spécialiste technico-commerciale» est adaptée aux besoins de l'économie. La gestion d'entreprise, le droit, le management, la stratégie, la gestion de projet, la gestion financière, ainsi que le marketing et la vente constituent les éléments clés de ce plan de formation modulaire.

Compétences développées

- / Planification et réalisation en tant qu'agent de liaison entre la technique, les finances, le marketing et le client
- / Management de projets complexes
- / Responsable de programme de projets en régie au sein de l'entreprise
- / Acteur de l'assurance qualité au sein de l'entreprise
- / Relations Clients et conseil de vente

Conditions d'admission

- / CFC ou certificat équivalent et ensuite minimum 3 années d'expérience professionnelle dans le secteur technico-artisanal.
- / ou attestation fédérale de formation professionnelle AFP ou certificat équivalent, minimum 5 années d'expérience professionnelle dans le secteur technico-artisanal.

Temps à consacrer

- / Durée de la formation: 4 semestres
- / Enseignement présentiel: 8 périodes de 45 minutes par semaine, quelques séminaires pluridisciplinaires en journée
- / Travail autonome: env. 4 heures hebdomadaires

Jours de cours

- / 2 soirées en semaine en (présentiel + formation à distance)
- Formation proposée en format hybride « Blended Learning » (soit, un mélange équilibré entre cours en ligne, formations en présentiel et plateforme innovante d'auto-formation). Avec un accompagnement personnalisé par des experts reconnus et une formation mobile « où vous voulez, quand vous voulez ».

Investissement

- / Finance de cours semestrielle: CHF 3'800
- / Finance de cours semestrielle effective*: CHF 1'600
- / Taxe d'examen: CHF 1'800

*Jusqu'à 50% des finances de cours payées sont remboursées au candidat sitôt après l'examen.

Titre obtenu

- / Brevet fédéral de Spécialiste technico-gestionnaire

Structure de la formation Spécialiste technico-commercial

Sem. Modules

1	Séminaire apprendre à apprendre	Droit 1	Fondement du management en entreprise	Finance et comptabilité 1
	Marketing / vente et service 1	Economie		
2	Gestion de projet 1	Droit 2	Organisation	Finance et comptabilité 2
	Marketing / vente et service 2	Séminaire communication orale 1		
3	Gestion de projet 2	Qualité / Normes / Sécurité au travail	Conduite et gestion du personnel	Finance et comptabilité 3
	Correspondance commerciale	Séminaire communication orale 2		
4	Management et stratégie	Supply Chain	Informatique	Préparation aux examens avec étude de cas